



経営者様向けセミナー

Salesforceによる ビジネスの見える化

salesforce

2017年**11月16日**（**木**） **10:30~12:00** **参加無料**

会場：(株)ビジネスソフト社 3階

広島県福山市吉津町5番8号

こんな方にオススメの内容です

- ◇最近『セールスフォース』をよく耳にするが、実際に何ができるのか知りたい
- ◇クラウドに関心あるがよく分からない
- ◇営業プロセスの属人化をやめたい
- ◇経営データを毎回作る時間が惜しい

会場アクセス

広島県福山市吉津町5番8号
(株)ビジネスソフト社
3階セミナー会場

※駐車台数に限りがございますので、ご来場には公共交通機関をご利用ください。



講師紹介

株式会社ECS
クラウドソリューション事業統括部長

絹谷 明



2010年8月~2017年4月
株式会社セールスフォース・ドットコムにて
営業トレーニング及び認定資格ビジネス推進を担当

セミナー内容

- ・クラウドとは？
- ・セールスフォースとは？
- ・経営データはこう見える！
- ・新しい社内コミュニケーション
- ・セールスフォースで営業改革
- ・データだけではなくプロセスも見える化
- ・働き方改革を支えるソリューション
- ・AI(人工知能)が実現する営業活動の未来

参加申込書 送信先FAX：084-923-7647

お名前	(姓)	(名)	
貴社名		役職	
電話番号		FAX番号	
住所			
メールアドレス			

〈個人情報の取扱について〉ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーのご案内および弊社サービスのご案内以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし第三者にこれを開示することはいたしません。

WEBお申込み <https://www.bsnet.co.jp/topics/seminar/>

お問合せはこちらまで

クラウドサービス・システム開発のことなら

BSC 株式会社**ビジネスソフト社**

〒720-0072

広島県福山市吉津町5番8号

TEL：084-923-7522 FAX：084-923-7647

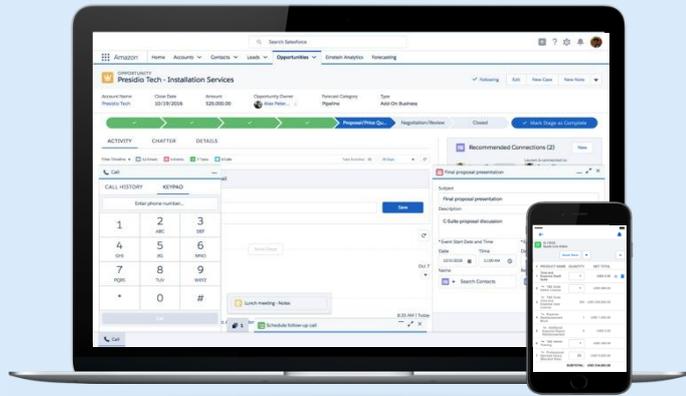
URL：http://www.bsnet.co.jp

お気軽にお問合せ下さい。

Salesforceの主な特徴

salesforce

◆営業情報を追跡して先手のアクションを決定



案件の状況を社内で共有し、個人ではなく**チームで受注**に協力できる営業インフラを提供。

リマインダー機能や**自動アクション**を活用することにより、受注獲得までのプロセスを効率よく進められます。

営業ノウハウが集約されることにより、**新人もトップ営業の手法を習得**。

◆様々な社内データを可視化して素早い経営判断を支援



会議のために毎回Excelで資料作成していませんか？

セールスフォースなら最新データをいつでも**グラフ化**できます。

個人単位、営業部門ごと、会社全体の視点で**自在にデータを分析**し、次のアクションを迅速に決定できます。



◆社内の新しいコミュニケーション



一人の質問に**社員全員が協力できる仕組み**って今までありましたか？

既に退職した人が持っていた**情報は失われていませんか？**

セールスフォースなら働く場所を問わず**仮想的な職場空間を提供**します。

お問合せはこちらまで

クラウドサービス・システム開発のことなら

BCS 株式会社ビジネスソフト社

〒720-0072

広島県福山市吉津町5番8号

TEL : 084-923-7522 FAX : 084-923-7647

URL : <http://www.bsnet.co.jp>

お気軽にお問合せ下さい。